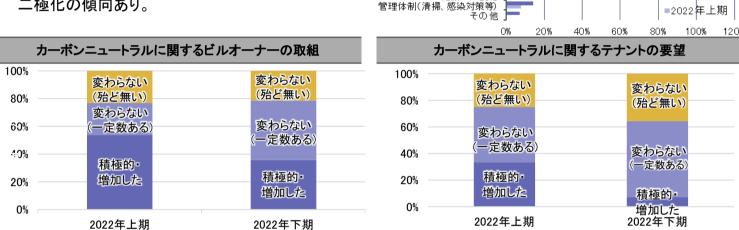
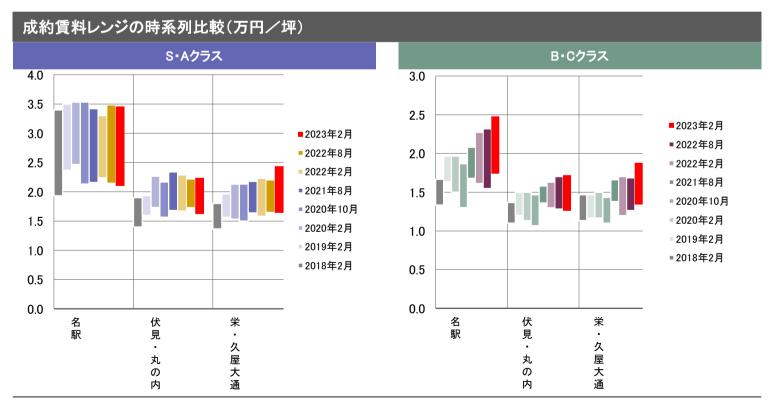
■2022年下期

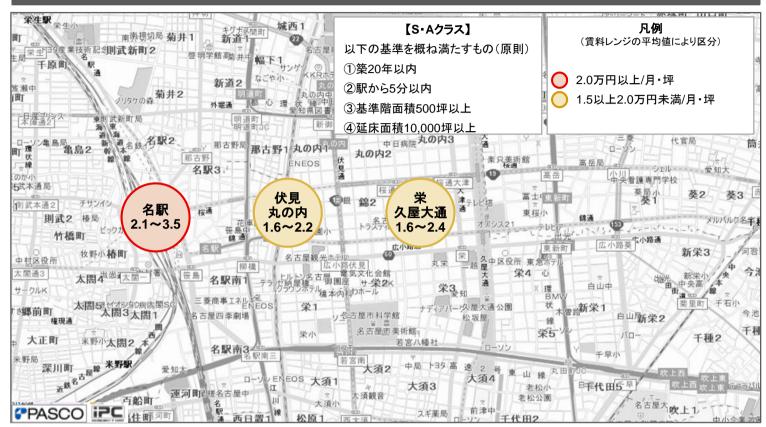
マーケット総括

- 名駅周辺のS・Aクラスビル等、高価格帯物件(3 万円/月・坪以上)の引き合い弱く、空室が長期化。
 募集条件の緩和や区画の小口分割によりテナント 誘致を進める動きが目立つ。
- 賃料1~1.5万円程度の中小規模ビルにおいては、 館内増床や拡張移転、立地改善等の前向きな需 要に支えられ、比較的堅調。
- ・但し、空室が長期化したり、周辺に競合物件が増 えたケースでは、条件緩和の動きもみられる等、 二極化の傾向あり。

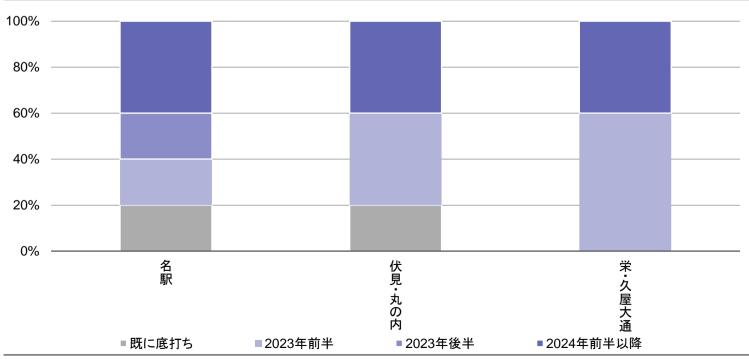




エリア別S・Aクラス成約賃料レンジ(共益費込)



S・Aクラス マーケット(賃料)の底打ち時期予想(万円/坪)



(注)1. 時事テーマについては、東京・大阪・名古屋計17社の回答を集約

世界が進むチカラになる。

本資料に記載している見解等は本資料作成時における見解等であり、経済環境の変化や相場変動、税制等の変更によって予告なしに内容が変更されることがあります。また、記載されている推計計算の結果等につきましては、前提条件の設定方法によりその結果等が異なる場合がありますので、充分ご留意ください。 本資料は、当社が公に入手可能な情報に基づき作成したものですが、その内容の正確性・完全性を保証するものではありません。施策の実行にあたっては、実際の会計処理・税務処理等につき、お客さま顧問会計士・税理士等にご確認くださいますようお願い申し上げます。

時事テーマ1

アフターコロナのオフィスで重視される点

コスト

通信環境

耐雪性

専有部の形状

皆会議室の有無

環境への配慮

健康への配慮

本資料の分析結果・シミュレーション等を利用したことにより生じた損害については、当社は一切責任を負いません。また、本資料は、特定の有価証券の価値等に関する助言又は金融商品の価値等の分析に基づく投資判断に関する助言を目的とするものではありません。 本資料の著作権は三菱UFJ信託銀行株式会社に属します。従いまして、本資料のお取扱いはお客さま限りにてお願い申し上げます。

